

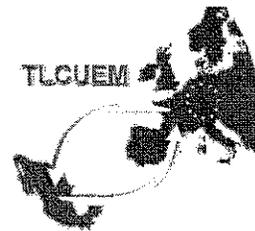
*EVALUACIÓN DEL ACUERDO GLOBAL UE-MÉXICO, SU
FUNCIONAMIENTO ACTUAL, SUS LOGROS,
DEBILIDADES Y POTENCIALIDADES, ACTUALIZACIÓN
Y MODERNIZACIÓN DEL ACUERDO*

Es un honor para mí intervenir en esta comisión que hoy viene a fortalecer la relación entre nuestro país y la Unión Europea en el Marco del Acuerdo Global UE-México. Estoy seguro que en esta visita lograremos compartir visiones comunes acerca del camino a seguir en materia de incremento comercial; pero también estoy seguro que el éxito dependerá del empuje que nuestros gobiernos y empresarios mexicanos tengamos para dicho fin y no me cabe la menor duda de ello ya que este encuentro en el que hoy participamos constituye uno de los mecanismos esenciales de nuestra relación bilateral, que se enmarca dentro del Acuerdo como modo de fortalecer nuestros lazos de amistad, cooperación e integración.

Los acuerdos de Libre comercio por ente siempre tienen que ser positivos para quienes los pactan, en este sentido para México y la Unión Europea la consolidación de una relación bilateral ha sido un objetivo estratégico de política exterior ya que ha representado la expansión y diversificación de nuestro comercio sin embargo es necesario puntualizar aspectos de suma importancia que fortalecerán esta relación que en ocasiones pareciera ser asimétrica.

“Comercio y aspectos económicos”

México goza de un gran beneficio ya que se encuentra inserto mediante tratados de libre comercio con los dos mercados más grandes del mundo Estados Unidos



con el TLCAN y con la Unión Europea mediante el Acuerdo que hoy nos ocupa, esto pone a nuestro país como único y preferencial.

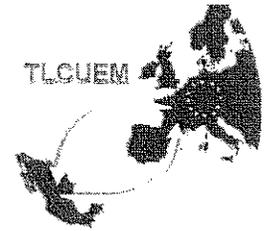
EL TLCUEM al principio se realizó con sólo 15 países de la Unión Europea sin embargo en años posteriores se han añadido más (27). El TLCUEM es el primer acuerdo de libre comercio entre el Continente Americano y el Europeo por lo cual ha generado un importante crecimiento en los flujos bilaterales del comercio y la inversión. En el TLCUEM se contempla la compra venta de productos y servicios bajo el libre comercio, con el esquema de eliminación de las barreras existentes por ambas partes.

En el convenio antes mencionado, México y la Unión Europea se convirtieron en pioneros al suscribir un acuerdo de tipo trasatlántico y estratégico ya que México por su situación geográfica es un puente natural por su cercanía con el mercado estadounidense y latinoamericano, además la Unión Europea se convierte en el segundo socio más importante para el mercado mexicano, lo anterior, con base al intercambio comercial y como fuente de inversión extranjera directa.

En la última década las exportaciones realizadas a Estados Unidos representan el 80% y hacia la Unión Europea representan casi el 5%. En las importaciones el mercado estadounidense representa el 43% y la UE el 13%. Lo anterior para empresas de la UE constituye una ventaja como plataforma en su comercio hacia los Estados Unidos y para México es útil ya que se buscan mayores beneficios para su población, además de ser más competitivo y diversificar su comercio.

Variables económicas

Haciendo un comparativo sobre las condiciones en que se encontraban ambos mercados a principios de siglo, la Unión Europea contaba con una población de



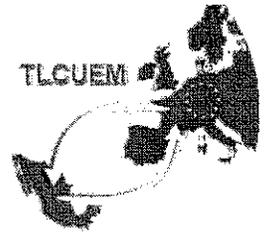
488 millones de habitantes, un PIB per cápita de 17 mil dólares, con un crecimiento anual del PIB 3.83%, una tasa de desempleo de 9.18% de su población activa total y una inflación de 3.16 %.

Por otro lado México, en el mismo año 2000, contaba con 103 millones de habitantes, con un PIB per cápita de 5 mil dólares, con un crecimiento del PIB 6 %, una tasa de desempleo de 2.6 % y una inflación de 9.5 %.

Para el 2012, en lo que respecta a la Unión Europea se aprecia un crecimiento en casi todas las variables a excepción del crecimiento del PIB y de la inflación, pero ese comportamiento han sufrido por la crisis del 2009 donde perdieron dinamismo en las exportaciones hacia el mercado mexicano, por otra parte, del lado mexicano, el comportamiento de las variables son un poco similares pero esto se debe más al TLCAN y a su política contra cíclica para controlar la inflación, ya que el TLCUEM no ha sido el instrumento que dinamice la economía en tiempos de desaceleración, genere mejores condiciones laborales, ni tampoco ha sido capaz de que sea la opción de que México deje de estar atado a la evolución económica de los Estados Unidos de América.

Balance

Realizando un balance del TLCUEM, México ha incrementado su nivel de comercio de manera significativa en los últimos 13 años, ya que casi se ha triplicado las exportaciones de nuestro país hacia la Unión Europea, pero el saldo de la balanza comercial es deficitario para el país, debido a que las importaciones han visto un aumento de casi del doble de lo que representan las exportaciones, sin embargo, hay dos factores que han contribuido a que la brecha comercial no sea mayor en contra de México: la crisis mundial que se experimentó a nivel

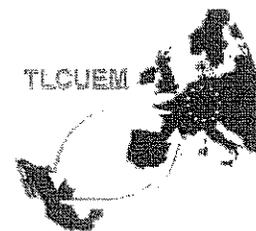


mundial en el año de 2009 y el diferencial del valor monetario del euro contra el dólar.

Con lo anterior, el saldo de la balanza comercial es muy deficitaria del lado mexicano, también se debe de tomar en cuenta que en la Unión Europea se encuentran más de 20 países, donde México tiene más del 80 por ciento de transacciones comerciales con unos pocos, es decir, el origen y destino de los bienes y servicios mexicanos están destinadas en su mayoría sólo a 9 naciones.

Por lo tanto, México no está aprovechando el potencial que representa esa región económica y está dejando pasar una buena oportunidad para diversificar el comercio con otras naciones integrantes, que de aprovecharlo permitiría aumentar las exportaciones y, por ende, crecería la economía nacional.

También con el TLCUEM se busca que los productos europeos y mexicanos puedan circular libremente al interior del área sin estar sujetos a gravámenes arancelarios o a otras barreras de tipo impositivas, el mercado de servicios estará ampliamente liberalizado y los inversionistas podrán contar con un clima favorable para sus inversiones, no obstante queda por superar el gran rezago tecnológico que caracteriza a nuestra industria textil, dado que la capacidad de producción es 10 veces menor a la de sus contrapartes europeas. Aunado a estos factores existen riesgos aún más difíciles de enfrentar, tales como la ausencia de incentivos para dinamizar el mercado interno, la feroz competencia de las economías en desarrollo y desde luego de la enorme asimetría frente a la UE. Esto explica la férrea oposición de ciertos sectores productivos que no pueden acceder a grandes capitales ni a tecnologías, lo cual ejemplifica la necesidad de implementar mecanismos de apoyo para la transferencia tecnológica y/o del tipo compensatorio, dada la brecha existente.



Desde la entrada en vigor del TLCUEM, el intercambio comercial aumentó 122 por ciento. La UE es también la segunda fuente de inversión extranjera directa para México. A partir de la entrada en vigor del TLCUEM, y a marzo de 2010, la inversión acumulada superó los 80 mil millones de dólares (equivalente a una tercera parte de la inversión extranjera (Secretaría de Economía, 2010). Es importante anotar que hasta el año 2010 (Ver Tabla1), anualmente la balanza comercial entre la UE y México es desfavorable para nuestro país, en tanto que México es el proveedor número 24 de la UE; mientras que la UE representa el segundo mercado de exportación para México (SRE, 2012).

Tabla 1. Balanza comercial entre México y la Unión Europea a 11 años de TLCUE.

Año/rubro	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Exportación total	5,799,4	6,968,0	6,395,4	7,566,4	8,928,0	11,986,3	14,080,8	17,604,5	21,291,3	14,936,8	17,400,0
Importación total	15,056,7	13,457,4	14,282,8	16,148,9	18,123,9	20,753,2	23,943,2	28,738,3	32,271,3	22,007,5	32 622,8
Balanza comercial	-9,257,3	-6,489,5	-7,887,5	-8,582,5	-9,195,9	-8,766,9	-9,862,4	-11,133,8	-10,980,0	-7,070,7	-15 222,81

Fuente: Basado en Rodríguez 2011 y SRE, 2010.

Como se puede apreciar en la Tabla 1, durante este periodo las importaciones superan a las exportaciones en alrededor de un 100%. En consecuencia se puede señalar con justa razón que la implementación del Tratado en México no ha logrado revertir esta tendencia. Habrá que agregar que debido a la apertura de las fronteras comerciales es necesario fortalecer los incentivos a la industrialización del país de forma estratégica, dadas ciertas ventajas comparativas y competitivas.

¹ Once años del Tratado de Libre Comercio México-Unión Europea.



Esto debido a que “México no ha logrado diversificar sus relaciones comerciales [es notable que] en la última década México destinó el 84,7% de sus exportaciones agroalimentarias a Estados Unidos, mientras que la UE recibió el 5,9% de las mismas”.

En consecuencia, es apremiante corregir la desfavorable balanza comercial, diversificar y dinamizar el eslabonamiento de nuestra economía para producir productos con valor agregado. Con ello habrá que revolucionar nuestra economía maquiladora para articular el gran nivel de consumo interno de nuestra economía hacia el desarrollo de los sectores productivos estratégicos: manufacturas, sector agrícola, tecnologías de información, turismo e investigación, por ejemplo.

Como ha sido evidente antes y después de la firma del Tratado, las asimetrías entre la economía mexicana y las economías desarrolladas de Europa son, por decir lo menos, preocupantes. **Por ello es necesario, más allá de las buenas intenciones, hallar mecanismos de compensación y reducción de la brecha existente entre el desarrollo de México y su contraparte europea. Si bien han sido acordados ciertos mecanismos para la reducción de la asimetría entre México y la Unión Europea estos no son suficientes.** Por ejemplo, respecto de la desgravación diferenciada aunque es un mecanismo compensatorio, este solo podría beneficiar a un pequeño sector exportador cuyas grandes capacidades de inversión, por otro lado, no están al alcance de los pequeños productores, lo cual los puede expulsar de la competencia y desarticular con ello la dinámica interna de nuestro mercado y de las microeconomías locales.

He allí la importancia de incorporar mecanismos compensatorios macroeconómicos diseñados además para la inclusión y la transparencia de la categorización arancelaria y la desgravación como eje articulador de otros mecanismos de fomento al desarrollo de la microeconomía. Destaca en este



punto, recuperar la participación de los sectores que son afectados sensiblemente: agrícola-campesino, de la industria de la transformación, sindicatos, y organizaciones de la sociedad civil, por mencionar algunos.

Inversión Extranjera Directa de (IED) de la UE con México

La Inversión Extranjera Directa tiene el propósito de crear un interés duradero ya sea con fines empresariales o económicos para un inversionista extranjero en el país receptor. La literatura y la evidencia empírica también la identifica como un catalizador para el desarrollo ya que tiene el potencial de generar empleo, incrementar el ahorro y la captación de divisas, estimular la competencia, incentivar la transferencia de nuevas tecnologías e impulsar las exportaciones; todo ello incidiendo positivamente en el ambiente productivo y competitivo de un país².

Sin embargo, se puede observar que la IED ha pasado de ser la quinta parte a casi la mitad de toda la inversión anual directa que recibe México del exterior, esto sin ser para México el catalizador para el crecimiento que se esperaba con este activo.

Por tanto la UE con un promedio de 9,500 millones de dólares por año es la segunda fuente de IED directa en México en nuestros días. Estas inversiones están altamente concentradas en tres áreas de negocios: manufactura y maquila, servicios financieros y comunicaciones y transportes, el porcentaje restante se encuentra disperso en varias industrias.

² <http://www.economia.gob.mx/comunidad-negocios/competitividad-normatividad/inversion-extranjera-directa>



CONCLUSIONES:

- Proteger cadenas productivas para promover el desarrollo, ya que la Unión Europea utiliza el territorio para instalarse y tener cercanía con el mercado estadounidense, México no ha sabido potencializar esa parte de tal manera que sean más empresas Europeas que vengan a México pero no por la cercanía de nuestro vecino del Norte sino por el incentivo de venir a instalarse a México a realizar inversiones productivas y no sólo de cartera.
- El creciente déficit en la balanza comercial es perjudicial para México, ya que son mayores las divisas que salen que las que entran al país por concepto de ventas de nuestros bienes y servicios, por lo tanto, se debe de comercializar con las otras naciones de la Unión Europea y no sólo destinar nuestras mercancías a unas pocas naciones, lo anterior para diversificar el comercio y que redunde en disminuir el déficit en la balanza comercial.
- El TLCUEM no ha logrado reducir nuestra dependencia del mercado estadounidense.
- Las empresas Europeas no están invirtiendo como se espera ya que sólo compran expresas ya existentes además de que México no ha invertido infraestructura de manera que sea atractivo invertir en el país y no sólo que se vea a México como un área de producción a bajo costo.
- Se deben de apoyar a las pymes para que ellas puedan explorar nuevos mercados y que se realice un beneficio en cascada, se espera que con el Instituto del Emprendedor se realice esa tarea que está pendiente en el país para que estén conectadas las cadenas productivas. Lo anterior ya



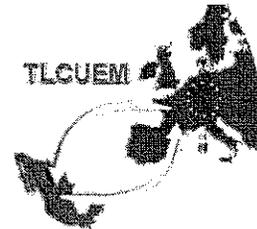
que las empresas Europeas producen a bajo costo y las (empresas) financieras se apuntalan estratégicamente, y sólo se utiliza México como plataforma para llegar a otro mercados de mayor poder adquisitivo pero no como un promotor de competitividad.

- **Lo negativo no es el tratado en sí, sino la poca visión y la sub-utilización de los responsables para poder aprovechar al máximo este convenio y dejar de ser un trampolín para llegar al mercado estadounidense.**

Termino agradeciéndoles por la hospitalidad que nos han otorgado esperando fervientemente que en esta visita se generen mecanismo nuevos que permitan fortalecer aún más y mejor nuestras relaciones políticas, económicas y sociales.

Espero que como resultado de esta reunión continuemos generando beneficios palpables para nuestros países, puesto que ese es el propósito fundamental por encima de cualquier otro.

Muchas gracias!!!!!!!!!!!!!!



NOTAS QUE COMPLEMENTAN LA PONENCIA

- ❖ El 8 de diciembre de 1997, México y la UE firmaron el Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación, también conocido como “Acuerdo Global” instrumento de negociación en tres ámbitos: político, asociación económica y cooperación. El Acuerdo Global fue el primer tratado de libre comercio que sirvió de base para los convenios en toda Latinoamérica. Fue el 1º de Julio del año 2000, cuando se puso en marcha este Acuerdo, mejor conocido como Tratado de Libre Comercio entre la Unión Europea y México (TLCUEM). La Unión Europea (UE), está integrada actualmente por 27, Estados —países miembros—, y en su conjunto cuenta con una población de alrededor de 503 millones de habitantes lo que la convierte en el mercado más grande del mundo, además de encabezar a nivel global el nivel de ingreso y consumo por habitante.
- ❖ El TLCUEM está integrado por dos instrumentos llamados “Decisiones Conjuntas”; que se articulan en dos ejes para la liberalización de las fronteras al intercambio comercial. Primero del comercio de bienes, en vigor desde 1 de julio de 2000; y luego para la liberalización de los servicios y flujo de capital, inversión y propiedad intelectual, vigente desde el 1º de marzo de 2001. Consta de 11 Capítulos: Acceso a mercados, Solución de Controversias, Reglas de origen, Normas técnicas, Normas sanitarias y fitosanitarias, Salvaguardas, Inversión y pagos



- relacionados, Competencia, Comercio de servicios, y Compras del Sector Público. Su objetivo radica en la diversificación de los mercados de exportación para mejorar la balanza comercial al equilibrar el saldo entre importaciones y exportaciones.
- ❖ A 13 años de haber entrado en vigor el Acuerdo Global entre México y la Unión Europea (UE), la participación de esta última en el comercio exterior de nuestro país apenas recuperó el nivel que mantenía en 1993 (5.2%), mientras que las exportaciones mexicanas continúan representando para ese continente un minúsculo porcentaje de 0.9% del total de sus intercambios comerciales con el mundo.
 - ❖ Alrededor de 80% de las exportaciones e importaciones de México con la UE se realiza con sólo seis de los 27 países que hasta el año pasado la conformaban (Croacia se adhirió el 1 de julio de 2013): Alemania, España, Francia, Holanda, Italia y Reino Unido, y remarca que tan sólo los dos primeros países acaparan la mitad de tal intercambio.
 - ❖ Desde el 1 de julio de 2000 que entró en vigor el Acuerdo Global, las exportaciones mexicanas a la UE han crecido a un ritmo mayor que las importaciones originarias de ese bloque comercial.
 - ❖ Las exportaciones e importaciones mexicanas tienen prácticamente el mismo comportamiento y ha sido la crisis en los países de la UE lo que detuvo el ritmo creciente del déficit comercial.



- ❖ Entre 1993 y 2000, antes de la entrada en vigor del Acuerdo Global, el déficit comercial mexicano con los europeos osciló entre 3 mil 400 millones y 9 mil 600 millones de dólares; desde entonces el déficit creció y en 2008 alcanzó casi 22 mil millones de dólares.
- ❖ Entre 2010 y 2012 la cifra no dejó de ascender y de 18 mil millones de dólares casi llegó a 19 mil millones de dólares , después de la drástica caída en 2009, el comercio no ha recuperado los niveles que alcanzó un año antes de la crisis”, aunque tal recuperación , significa también el ensanchamiento del déficit”.
- ❖ En 2011 por cada dólar de exportación se importaron dos dólares. Peor aún, a nivel de posición estratégica, señala el profesor Luis Antonio Huacuja, responsable del programa de estudios sobre la UE de la UNAM, “la ventaja para México de haber sido el primero en la región en haber concretado un acuerdo con el bloque europeo, se ha disuelto”, dada la posibilidad y celebración de acuerdos con nuevos socios latinoamericanos y las negociaciones para establecer tratados comerciales con Canadá y Estados Unidos.
- ❖ Rodolfo Aguirre, investigador de RMALC, asegura que los resultados “son decepcionantes, porque algunas de las promesas (hechas) a la hora de negociar este acuerdo no se han concretado”. Indica que las estadísticas exhiben que el déficit de



- México se duplicó en este tiempo “con todos los países europeos, incluso con los nuevos miembros de la UE
- ❖ Aguirre Reveles dice que los programas de apoyo de la UE para facilitar el comercio no funcionan, pues sólo les sirven a unas cuantas empresas mexicanas, además de que tampoco hay transferencia de tecnología que revierta las asimetrías entre las partes. “Si no se reconocen las diferencias abismales y la asimetría, ese discurso de la apertura recíproca e igualdad de oportunidades termina siendo pura retórica”.
 - ❖ Es importante mencionar que según el diagnóstico de Susanne Gratius, investigadora senior de la Fundación para las Relaciones Internacionales y el Diálogo Exterior (FRIDE), es contundente: La Unión Europea (UE) no será prioridad del gobierno de Enrique Peña Nieto. La experta asegura que Peña Nieto ubicó a la UE en su programa electoral en el penúltimo lugar de sus prioridades exteriores y, en cambio, se enfoca en la relación con Estados Unidos y Latinoamérica, que ha sido la política exterior tradicional del Partido Revolucionario Institucional (PRI).

México tiene grandes oportunidades para lograr mejorar su comercio con la Unión Europea sin embargo para ello es necesario apoyar al sector exportador mexicano que hasta el momento no ha sabido beneficiarse de los alcances del TLCUEM.



ANEXOS ESTADÍSTICOS

Entorno año 2009	México 2009	Unión Europea 2010
PIB (US\$ a precios actuales)	581,426,421,971.45	8,506,050,295,473.37
Población, total	103,873,607.00	488,101,982.00
PIB per cápita (US\$ a precios actuales)	5,597.44	17,426.79
Crecimiento del PIB (% anual)	6.60	3.83
Desempleo, total (% de la población activa total)	2.60	9.18
Inflación, precios al consumidor (% anual)	9.50	3.16
Esperanza de vida al nacer, total (años)	74.27	77.10*

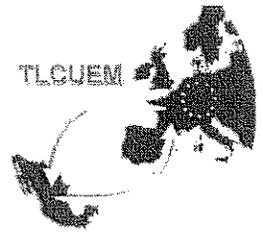
* Cifra Estimada

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial

Entorno año 2012	México 2012	Unión Europea 2012
PIB (US\$ a precios actuales)	1,177,955,511,613.59	16,633,529,651,043.90
Población, total	120,847,477.00	509,036,794.00
PIB per cápita (US\$ a precios actuales)	9,747.46	32,676.48



DIP. CARLOS AUGUSTO MORALES LÓPEZ



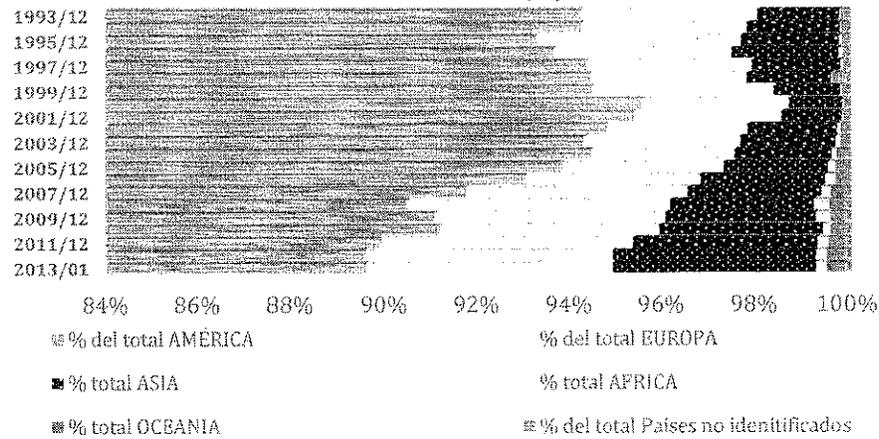
LXII LEGISLATURA
CÁMARA DE DIPUTADOS

actuales)		
Crecimiento del PIB (% anual)	3.92	-0.32
Desempleo, total (% de la población activa total)	5.40*	9.58*
Inflación, precios al consumidor (% anual)	4.11	2.72
Esperanza de vida al nacer, total (años)	76.91*	80.18*

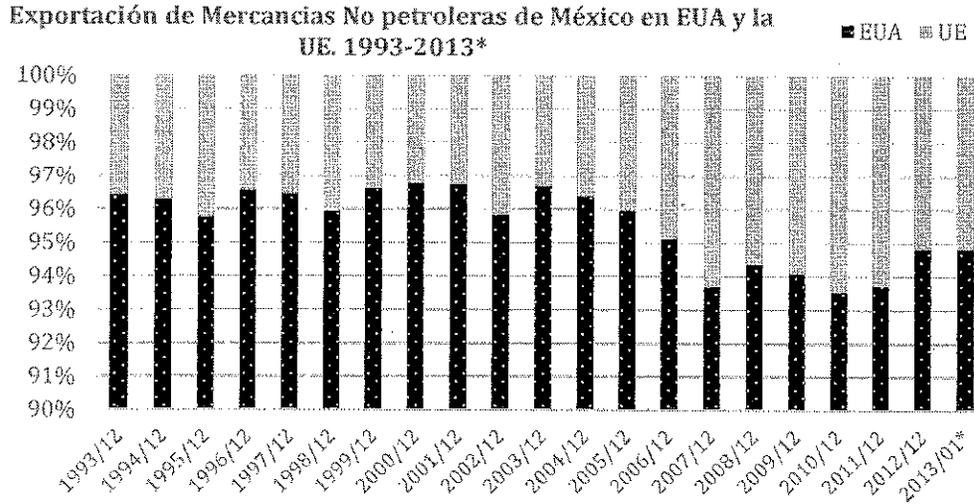
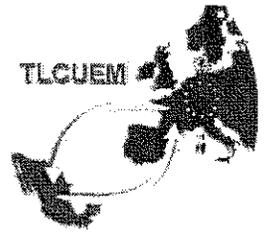
* Cifra Estimada

Fuente: Elaboración propia con datos del Banco Mundial

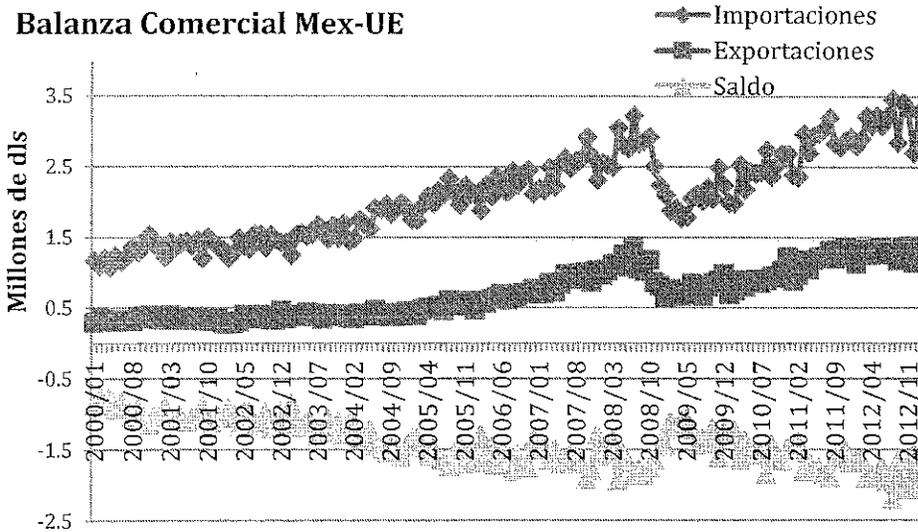
EXPORTACIÓN DE MERCANCIAS NO PETROLERAS DE MÉXICO EN EL MUNDO
1993-2013* (%)



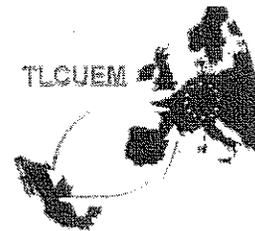
Fuente: Elaboración propia con datos de la Balanza Comercial. INEGI.



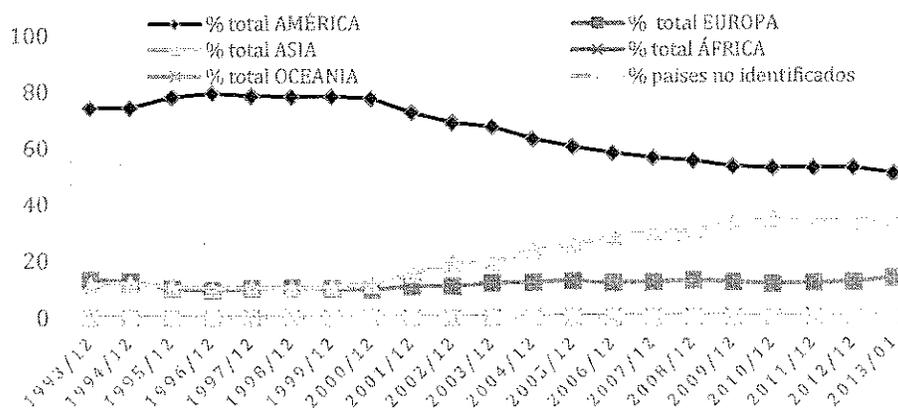
Fuente: Elaboración propia con datos de la Balanza Comercial. INEGI.



Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI

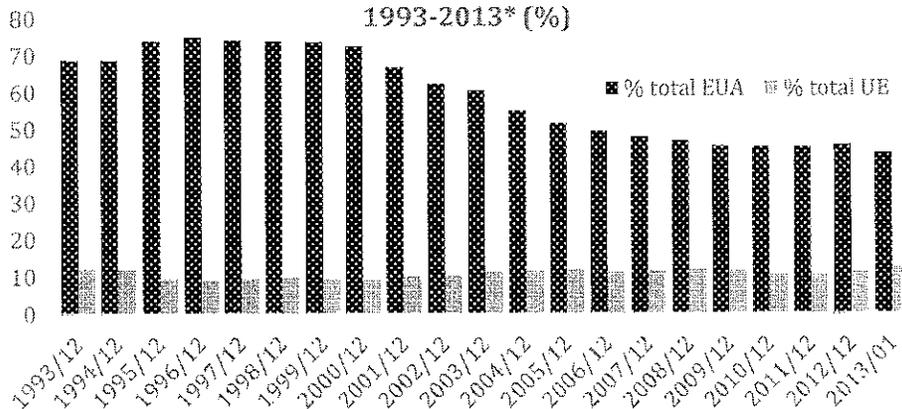


IMPORTACIÓN DE MERCANCIAS NO PETROLERAS DE MÉXICO EN EL MUNDO 1993-2013* (%)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Balanza Comercial. INEGI.

IMPORTACIÓN DE MERCANCIAS NO PETROLERAS DE MÉXICO UNIÓN EUROPEA Y EUA 1993-2013* (%)



Fuente: Elaboración propia con datos de la Balanza Comercial. INEGI.



Exportaciones (Mx)	2012 Mills dls	%
Europa	23,956	100.00
Unión Europea	21,988	91.78
Alemania	4,497	20.45
España	7,158	32.55
Países Bajos	1,926	8.76
Reino Unido	2,604	11.84
Bélgica	1,146	5.21
Italia	1,303	5.93
Francia	1,282	5.83
Dinamarca	190	0.86
Portugal	175	0.80
Otros Países de la Unión Europea	1,707	7.76
Otros Países Europeos	1,968	8.22

Fuente: Elaboración propia con datos del Banxico.

Importaciones (Mx)	2012	
	Mills dls	%
Europa	44,685	100.00
Unión Europea	40,738	91.17
Alemania	13,508	33.16
Italia	5,462	13.41
España	4,081	10.02
Países Bajos	3,562	8.74
Francia	3,467	8.51
Reino Unido	2,392	5.87
Bélgica	984	2.42



DIP. CARLOS AUGUSTO MORALES LÓPEZ



LXII LEGISLATURA
CÁMARA DE DIPUTADOS

Dinamarca	466	1.14
Portugal	437	1.07
Otros Países de la		
Unión Europea	6,379	15.66
Otros Países		
Europeos	3,948	8.84

Fuente: Elaboración propia con datos del Banxico.

Principales Socios Comerciales de la Unión Europea (2012)											
Principales Socios Importadores				Principales Socios Exportadores				Principales Socios Comerciales			
Rk	Socios	Millones euro	%	Rk	Socios	Millones euro	%	Rk	Socios	Millones euro	%
	Extra EU27	1,791,727	100%		Extra EU27	1,686,774	100%		Extra EU27	3,478,501	100%
1	China	289,915	16.20%	1	United States	291,880	17.30%	1	United States	497,658	14.30%
2	Russia	213,212	11.90%	2	China	143,874	8.50%	2	China	433,789	12.50%
3	United States	205,778	11.50%	3	Switzerland	133,341	7.90%	3	Russia	336,474	9.70%
4	Switzerland	104,544	5.80%	4	Russia	123,262	7.30%	4	Switzerland	237,885	6.80%
5	Norway	100,437	5.60%	5	Turkey	75,172	4.50%	5	Norway	150,258	4.30%
6	Japan	63,813	3.60%	6	Japan	55,490	3.30%	6	Turkey	122,961	3.50%
7	Turkey	47,789	2.70%	7	Norway	49,821	3.00%	7	Japan	119,303	3.40%
8	South Korea	37,861	2.10%	8	Brazil	39,595	2.30%	8	Brazil	76,685	2.20%
9	India	37,295	2.10%	9	India	38,468	2.30%	9	India	75,764	2.20%
10	Brazil	37,090	2.10%	10	South Korea	37,763	2.20%	10	South Korea	75,624	2.20%
11	Saudi Arabia	34,594	1.90%		United Arab Emirates	37,119	2.20%	11	Saudi Arabia	64,580	1.90%
12	Nigeria	32,937	1.80%	11	Australia	33,845	2.00%	12	Canada	61,805	1.80%
13	Libya	32,771	1.80%	12	Hong Kong	33,655	2.00%	13	Algeria	53,605	1.50%
14	Algeria	32,597	1.80%	13	Canada	31,291	1.90%	14	Singapore	51,859	1.50%
15	Canada	30,514	1.70%	14	Singapore	30,342	1.80%	15	Australia	48,324	1.40%



16	Kazakhstan	24,413	1.40%	16	Saudi Arabia	29,985	1.80%	16	Mexico	47,284	1.40%
17	Taiwan	22,524	1.30%	17	Mexico	27,920	1.70%	17	South Africa	47,167	1.40%
18	Singapore	21,517	1.20%								
19	South Africa	20,545	1.10%								
20	Malaysia	20,342	1.10%								
21	Mexico	19,364	1.10%								

Fuente: DG Trade Statics.

Principales Socios Comerciales de la México (2012)											
Principales Socios Importadores				Principales Socios Exportadores				Principales Socios Comerciales			
Rk	Socios	Millones euro	%	Rk	Socios	Millones euro	%	Rk	Socios	Millones euro	%
	World (all countries)	309,937	100%		World (all countries)	287,475	100%		World (all countries)	597,412	100%
1	United States	158,441	51.10%	1	United States	223,989	77.90%	1	United States	382,429	64.00%
2	China	48,789	15.70%	2	EU27	16,954	5.90%	2	China	53,247	8.90%
3	EU27	34,044	11.00%	3	Canada	8,512	3.00%	3	EU27	50,999	8.50%
4	Japan	15,121	4.90%	4	China	4,459	1.60%	4	Japan	17,160	2.90%
5	South Korea	11,426	3.70%	5	Brazil	4,398	1.50%	5	Canada	16,975	2.80%
6	Canada	8,462	2.70%	6	Colombia	4,351	1.50%	6	South Korea	12,773	2.10%
7	Malaysia	4,059	1.30%	7	India	2,600	0.90%	7	Brazil	8,248	1.40%
8	Brazil	3,851	1.20%	8	Japan	2,039	0.70%	8	India	5,125	0.90%
9	Thailand	3,260	1.10%	9	Chile	1,755	0.60%	9	Colombia	5,102	0.90%
10	Costa Rica	2,792	0.90%	10	Venezuela	1,652	0.60%	10	Malaysia	4,217	0.70%

Fuente: DG Trade Statics.



INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA					
AÑO	Inversión extranjera directa TOTAL (SCIAN) México		Inversión extranjera directa (SCIAN) > Unión Europea Total		
	Anual (Millones de dls)	Crecimiento (%)	Anual (Millones de dls)	% del AÑO	Crecimiento (%)
2000	18,292.70		3250.6	17.77	
2001	29,963.60	63.80	6477.6	21.62	99.27
2002	23,903.10	-20.23	9240.1	38.66	42.65
2003	18,735.60	-21.62	6238.9	33.30	-32.48
2004	24,856.50	32.67	13026.2	52.41	108.79
2005	24,450.70	-1.63	8427.2	34.47	-35.31
2006	20,245.30	-17.20	6736.4	33.27	-20.06
2007	31,552.10	55.85	18206.2	57.70	170.27
2008	27,728.60	-12.12	13232.5	47.72	-27.32
2009	16,604.70	-40.12	7608.8	45.82	-42.50
2010	22,562.70	35.88	14679.4	65.06	92.93
2011	23,553.00	4.39	10114.5	42.94	-31.10
2012	15,453.30	-34.39	6339.9	41.03	-37.32

Fuente: Elaboración propia con datos del INEGI. Cuantías Nacionales



Bibliografía.

- ✦ Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación entre los Estados Unidos Mexicanos y la Comunidad Europea y sus Estados Miembros.
- ✦ Arroyo, Alberto, et al. Balance del acuerdo global entre México y la Unión Europea: A 8 años de su entrada en vigor. En, Oficina Regional para México, Centroamérica y el Caribe de la Heinrich Böll Stiftung. México. 69 p. Disponible en: www.boell-latinoamerica.org.
- ✦ Oportunidades de Exportación a la Unión Europea en <http://www.protlcuem.gob.mx/swb/work/models/Protlcuem/Resource/37/1/images/3.%20L%20Saucedo.pdf>
- ✦ Eurostat en <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/portal/page/portal/eurostat/home/>
- ✦ Banco de Información Económica (BIE). INEGI
- ✦ Informe anual 2012. Banxico.
- ✦ EU BILATERAL TRADE AND TRADE WITH THE WORLD (México). 5-Jul-13.
- ✦ EL ACUERDO DE LIBRE COMERCIO UNION EUROPEA – MEXICO: GUIA DE USO. Raffaella Silvetti.
- ✦ Las Relaciones México- Unión Europea En el marco del Acuerdo Global y la Asociación Estratégica: Un balance desde la sociedad civil mexicana PDF. 2013
- ✦ Secretaría de Economía en www.protlcuem.gob.mx
- ✦ El Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación entre México y la Unión Europea «Balance y Oportunidades del Tratado de Libre Comercio entre México y la Unión Europea». Secretaria de Relaciones Exteriores. 2010.



- ✦ EL ACUERDO DE ASOCIACIÓN ECONÓMICA, CONCERTACIÓN POLÍTICA Y COOPERACIÓN ENTRE MÉXICO Y LA UNIÓN EUROPEA. BALANCE Y OPORTUNIDADES DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE MÉXICO Y LA UNIÓN EUROPEA en http://participacionsocial.sre.gob.mx/docs/incidencia_social_ambito_regional_multilateral/relaciones_internacionales_de_mexico/mexue/4to_foro/documentos_de_apoyo/balance_y_oportunidades_tlcuem.pdf
- ✦ Castro, Álvaro E. (2004). Tan lejos de Europa y tan cerca de los Estados Unidos. Orígenes, negociación y perspectivas del acuerdo político y comercial entre México y la Unión. Foro Internacional, Vol. 43, No. 4 (174) (Oct. - Dec., 2003), pp. 893-916. El Colegio de México. en: <http://www.jstor.org/stable/27739217>.
- ✦ Puyana, Alicia. (2003). El camino mexicano hacia el regionalismo abierto: Los acuerdos de libre comercio de México con América del Norte y Europa. Naciones Unidas. CEPAL. Comercio internacional. http://www.economia.gob.mx/swb/es/economia/p_europa
- ✦ UE busca actualizar TLC con México. En, Noticias Terra. 15 de Abril de 2013. en: http://economia.terra.com.mx/noticias/noticia.aspx?idNoticia=201304152339_REF_82147991

